

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

- наявність і рівень опрацювання механізму реалізації документу;
- рівень системності розробки документа;
- рівень публічного обговорення та наявність суспільної згоди;
- наявність легітимності;
- рівень організації розробки;
- наявність моніторингу та умов коригування.

По кожному показнику присвоєно свій ранг, який оцінюється балам від 0 до 5. Всі показники визнані рівноцінними. При цьому, чим вище значення оцінки, тим в кращому становищі (за даним показником) знаходиться відповідний документ.

У ході аналізу виявляються основні недоліки в розроблених стратегічних документах:

- неглибокий і не комплексний аналіз соціально-економічної ситуації в регіоні, який не має повної характеристики тенденцій розвитку регіону, повної наявності наявних ресурсів (потенціалу);
- при слабкому опрацюванні блоку цілеспрямованості, цілі розвитку навіть якісно нечітко визначені, не кажучи вже про їх кількісне вираження, повністю відсутнє наукове обґрунтування таких цілей;
- відсутність належного зв'язку розглянутих документів з перспективами розвитку країни, що веде до недотримання принципу системності, який негативно впливає на потенційну ефективність підготовлених концепцій;
- у більшості концепцій не передбачені механізми моніторингу, завдяки яким можна відслідковувати прогрес у їх реалізації та забезпечувати зворотний зв'язок.

У сучасному світовому суспільстві принципово змінюються підходи до формування політики регіонального розвитку в напрямку децентралізації влади та забезпечення більших повноважень органам управління на місцях. Ця політика націлена, насамперед, на зменшення диспропорцій соціально-економічного розвитку територій в межах країни. В Україні та інших країнах СНД основною метою політики регіонального розвитку є створення умов для підвищення конкурентоспроможності регіонів, стимулювання сталого економічного зростання та зменшення диспропорцій у розвитку регіонів [6].

Важливим при розробці регіональної політики є вивчення досвіду зарубіжних країн і особливо Європейського Союзу. Централізований підхід до регіональної політики в сучасних умовах – непродуктивний і не дозволяє повною мірою розкрити можливості всіх регіонів. Уряди країн Європейського Союзу та інших країн світу все більше уваги приділяють принципам партнерства і координації, стратегічного планування та цільового спрямування коштів, у тому числі на гібридні інструменти політики (гранти плюс кредити). У той же час обсяги фінансування регіональної політики в цих країнах постійно зростають, а також посилюється контроль над їх використанням, ведеться глибокий аналіз впливу конкретних заходів та інструментів для вдосконалення політики в майбутньому [7].

Досвід розвинених країн з високим рівнем якості життя широких верств населення однозначно свідчить про те, що місцевий розвиток вимагає активної участі та співпраці усіх трьох секторів. Активна громада, яка бере безпосередню участь і в прийнятті рішень з основних питань місцевого розвитку, і в реалізації суспільно важливих проектів та ініціатив, – запорука успішного розвитку на місцях, справжнього щоденної демократії, свідомого громадянського суспільства.

Висновки та пропозиції. Нові зовнішні і внутрішні виклики, що стоять перед Україною на сьогоднішньому етапі розвитку, вимагають, зокрема, формування нової державної регіональної політики, яка б відповідала сучасним потребам розвитку регіонів і територіальних громад і базувалася на провідних вітчизняних та міжнародних теоріях і практиках регулювання розвитку регіонів та громад.

Визначено, що основним довгостроковим планом розвитку регіону сьогодні є «Стратегія соціально-економічного розвитку Черкаського регіону до 2015 року». Цей документ найбільш широко охоплює всі напрями життєдіяльності регіону. Щорічно приймаються Програми соціально-економічного розвитку Черкаського регіону.

Для забезпечення дієвості регіональної політики необхідна реалізація соціально-економічних програм, комплексна оцінка потенціалу розвитку регіону, аналіз механізмів впливу на соціально-економічний стан регіону, виділення пріоритетних напрямів, що підлягають вирішенню на програмній основі.

СПИСОК ДЖЕРЕЛ:

1. Царук О. Ю. Методика оцінки і прогнозування соціально-економічного розвитку регіону // Проблеми економіки, організації та управління підприємствами / Вісник КНУТД. – 2011. – Вип. 4. – С. 125-128.
2. Колісник М.М. Підвищення результативності програмування соціально-економічного розвитку регіонів у процесі європейської інтеграції України / М. М. Колісник. // Державне будівництво. – 2009. – № 2. – [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://nbuv.gov.ua/j-pdf/DeBu_2009_2_49.pdf.
3. Програма економічного і соціального розвитку Черкаської області на 2012 рік. – [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.oda.ck.ua/docs/prog/soc_econ_rozv.pdf
4. Стратегія розвитку Черкаської області до 2015 року // Черкаська обласна державна адміністрація. – [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.oda.ck.ua/docs/prog/Strategiya2015.pdf>
5. Берданова О.В. Інструменти регіонального розвитку в Україні : навч. посіб./ О.В. Берданова та ін. ; за ред. В. М. Вакуленка, О. В. Берданової. – К. : НАДУ, 2013. – 286 с.
6. Проект «Местное развитие, ориентированное на громаду» [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://cba.org.ua/>
7. Ткачук А., Медлок К., Мринская О., Третьак У. Государственная региональная политика в Украине: от декларации к региональному развитию / А. Ткачук, К. Медлок, О. Мринская, У. Третьак // Газета «Зеркало недели». – 2013. – 8 ноября. [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://gazeta.dt.ua/internal/derzhavna-regionalna-politika-v-ukrayini-vid-deklaraciy-do-regionalnogo-rozvitku-_html

ИСТОЧНИКИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВО-ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Толпежников Р.А., д.е.н., доцент, доцент кафедры экономика предприятий, директор Учебно-научного института экономики и менеджмента, ГВУЗ «Приазовский государственный технический университет»

Маматова Л.Ш., аспирант кафедры экономика предприятий, ГВУЗ «Приазовский государственный технический университет»

Толпежников Р. А., Маматова Л. Ш. Источники обеспечения финансово-инвестиционного потенциала промышленного предприятия

В статье рассмотрены источники формирования и обеспечения потенциала предприятия с учетом финансовых и инвестиционных ресурсов, структура финансово-инвестиционного потенциала с учетом стратегий для дальнейшего осуществления инвестиционной деятельности. Осуществление инвестиционного процесса связано с поиском возможных вариантов в области доступных источников инвестиционного финансирования, способов и направлений их мобилизации и увеличение эффективности их использования. Соотношение структуры

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

финансовых и инвестиционных ресурсов, привлекаемых для осуществления инвестирования в объекты предприятия, определяются формами и механизмом деятельности предприятия. Для рыночной экономики присущий определенный механизм обеспечения источников финансирования инвестиционного процесса. Главным направлением обеспечения структуры источников инвестиционно-финансового потенциала, является снижение доли бюджетных ассигнований и увеличение доли собственных ресурсов предприятия, частных инвестиций и заемных средств. При развитии рыночных отношений, источники финансово-инвестиционного потенциала становятся все более разнообразными. Но сегодня наблюдается такая ситуация, когда в большинстве отечественных предприятий этот потенциал почти отсутствует. В связи с этим возникает важная задача, в его обеспечении с одной стороны, построение стратегической финансово-инвестиционной системы формирования потенциала, а с другой, обеспечить его непрерывное развитие в сочетании с потоками различного воспроизводственного назначения на инвестиционных началах.

Ключевые слова: финансово-инвестиционный потенциал, обеспечение потенциала, структура потенциала, формирование потенциала, стратегия обеспечения потенциала.

Толпежников Р. О., Маматова Л. Ш. Джерела забезпечення фінансово-інвестиційного потенціалу промислового підприємства.

У статті розглянуті джерела формування та забезпечення потенціалу підприємства з урахуванням фінансових та інвестиційних ресурсів, структура фінансово-інвестиційного потенціалу з урахуванням стратегій, для подальшого здійснення інвестиційної діяльності. Здійснення інвестиційного процесу пов'язане з пошуком можливих варіантів в області доступних джерел інвестиційного фінансування, способів та напрямів їх мобілізації та збільшення ефективності їх використання. Співвідношення структури фінансових та інвестиційних ресурсів, що залучаються для здійснення інвестування в об'єкти підприємства, визначаються формами і механізмом діяльності підприємства. Для ринкової економіки притаманний певний механізм забезпечення джерел фінансування інвестиційного процесу. Головним напрямком забезпечення структури джерел інвестиційно-фінансового потенціалу, є зниження частки бюджетних асигнувань і збільшення частки власних коштів підприємства, приватних інвестицій та позикових займів. При розвитку ринкових відносин, джерела фінансово-інвестиційного потенціалу стають все більш різноманітними. Але сьогодні спостерігається така ситуація, коли в більшості вітчизняних підприємств цей потенціал майже відсутній. У зв'язку з цим виникає важливе завдання, в його забезпеченні, з одного боку, побудова стратегічної фінансово-інвестиційної системи формування потенціалу, а з іншого, забезпечити його безперервний розвиток в поєднанні з потоками різного відтворального призначення на інвестиційних засадах.

Ключові слова: фінансово-інвестиційний потенціал, забезпечення потенціалу, структура потенціалу, формування потенціалу, стратегія забезпечення потенціалу

Tolpezhnikov R., Mamatova L. Sources of providing financial and investment potential of industrial enterprise

The article deals with the sources and providing of the enterprise potential, including financial and investment resources, the structure of financial-investment potential considering strategies for future investment activities. Implementation of the investment process is related to the search options in the available sources of investment financing, methods and directions of their mobilization and an increase of the efficiency. The ratio of the structure of financial and investment funds in to enterprises, determines their shape and mechanism. Market economy has the mechanism of financing sources of the investment process. The main direction of providing a framework for sources of investment and financial capacity, is to reduce the share of budgetary allocations and increase the share of own resources of the enterprise, private investments and borrowings. With the development of market relations, sources of financial and investment potential are becoming more diverse. But today there is a situation where there is a lack of this potential in the majority of domestic enterprises. In this connection there is an important task in ensuring on the one hand, the construction of the strategic financial-investment potential system, and on the other, hand its continues development in conjunction with the various streams of the reproduction on the investment basis.

Keywords: financial and investment potential, providing framework, strategy for development, sources of investment, investment process

Постановка проблемы. Переход к новому механизму осуществления хозяйственной деятельности значительно привел к повышенному исследованию тех рыночных признаков потенциала, которые наиболее полно выражают понятие «потенциал предприятия». В современных условиях нестабильного экономического развития, возникает вопрос эффективных способов обеспечения стабильного и результативной деятельности субъекта хозяйствования. Современная практика показывает, что предприятия с не высоким уровнем сформированного потенциала или не использованными возможностями его использования чаще всего близки к кризису, что обуславливает необходимость изучения и анализа особенностей обеспечения финансово-инвестиционного потенциала промышленного предприятия.

Анализ последних исследований и публикаций показывает, что исследованию проблем формирования и обеспечения финансово-инвестиционного потенциала промышленного предприятия уделяли значительное внимание иностранные и отечественные исследователи Ю.В. Карпенко, Е.В. Лапина, Л. Лисовская, В. Рачинский, Г. П. Склера, К.М. Хаустовой, А. Пересада, М. Туриянская, Н.С. Краснокутської [8], Ю.В. Краснокутская, В.С. Абдулгизі [6], Н.В. Абдулгизі, Н.В. Вашенко [7], Н.С. Вашенко, Ю.В. Михайленко [7], В.В. Михайленко, В.В. Пастуховой [9], М.С. Пастухова, М.Е. Рогоза [10], О.І. Рогоза, А.І. Шаманської [11], Педченко Н.С. Шаманская, А.В. Ареш'єва [14], О.В. Ареш'єва, Н.С. [12]; Водночас складність і суперечливість підходів до трактування сутності цих економічних категорій і процесів, а також необхідність аналізу стану та виокремлення проблем їх формування в сучасних умовах додатково актуалізують дослідження цієї проблематики. Педченко. В то же время сложность и противоречивость подходов к обеспечению сущности экономических категорий и процессов, а также необходимость анализа состояния и выделение проблем формирования и обеспечения в современных условиях дополнительно актуализируют исследования этой проблематики.

Цель исследования является анализ обеспечения формирования финансово-инвестиционного потенциала промышленного предприятия, выявление источников и направлений обеспечения.

Изложение основного материала.

В процессе обеспечения финансово-инвестиционного потенциала важную роль играют источники финансового и инвестиционного потенциала, источники формирования финансирования инвестиций и финансовые ресурсы предприятия.

При этом, современные исследователи трактуют источники формирования финансово-инвестиционного потенциала как фонды и потоки временно свободных средств, образующихся в процессе взаимоотношений между экономическими агентами по поводу потенциального формирования сбережений и последующего их использования в инвестиционном направлении [1, с. 58].

Зато финансово-инвестиционные ресурсы рассматриваются как все виды экономических ресурсов, привлеченных с целью вложения в объекты инвестирования в форме финансовых, материальных, нематериальных, трудовых ресурсов, информации и предпринимательского таланта [2, с. 72].

Л. Феняк под финансово-инвестиционными ресурсами понимает денежные, материальные и нематериальные ценности, которые использует субъект хозяйствования (инвестором) в процессе их вложения в объекты инвестирования с целью получения прибыли или достижения социального эффекта [3, с. 134].

М. Котова рассматривает источники финансово-инвестиционного потенциала как все виды средств в материальной, финансовой и других формах, привлеченных с целью удовлетворения потребностей в приобретении необходимых финансовых и инвестиционных активов и оптимизации их структуры с позиции обеспечения эффективных результатов инвестиционной деятельности [4, с. 256].

То есть, понятие источника формирования финансово-инвестиционного потенциала узким и включает только денежные фонды и потоки, зато источники финансово-инвестиционных ресурсов и источники финансов и инвестиций дополнительно включают материальные, нематериальные ценности, информацию и другие ресурсы, которые могут быть использованы в процессе финансирования и инвестирования.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Финансово-инвестиционный потенциал – это комплексное сложное понятие, имеющее целый ряд элементов, в частности:

1. Источниками обеспечения финансово-инвестиционного потенциала являются: - внутренние источники финансирования - ресурсы, которые формирует само предприятие, и мобилизуемые запасы; - внешние источники финансирования - региональные, государственные, международные ресурсы; - смешанные источники.

2. Структура составляющих, элементы понятие потенциал: значимые структурные элементы финансово-инвестиционного потенциала предприятия включают в себя: финансовый, производственный, природно-ресурсный, налоговый, кредитный, бюджетный, инвестиционный, инновационный, инфраструктурный, потребительский кадровый, потенциалы. Эти потенциалы имеют тесную взаимосвязь между собой и при этом являются дополнением друг друга, но имеют разную степень влияния на обеспечение финансово-инвестиционного потенциала.

3. Владельцы капитала, ресурсов и сбережений - субъекты экономических отношений, имеющие определенные финансовые ресурсы, и при существующих выгодных условиях и с использованием соответствующего механизма главной целью поставят трансформацию этих ресурсов в инвестиционные ресурсы для вложения в объекты и проекты, с учетом разработанной финансово-инвестиционной стратегии. Финансовыми ресурсами владеют: бюджетная система предприятий и организаций, кредитная, финансовая, инвестиционная системы предприятий и государства, население и домохозяйства, внешние инвесторы, участники рынков ценных бумаг.

4. Объекты инвестирования, для чего и формирует финансово-инвестиционный потенциал, включают: сферу экономики на данном этапе, сферу финансов и инноваций [17, с. 203].

Обеспечение финансово-инвестиционного потенциала предприятия находится под взаимодействием ряда факторов влияния, обуславливающих накопление финансово-инвестиционных ресурсов, а так же накопление финансово-инвестиционного потенциала, так же под воздействием факторов, влияющих на создание инвестиционных потребностей предприятия. Для способности роста финансово-инвестиционного потенциала необходимо рассмотреть факторы, которые оказывают воздействие на величину потенциала, что будет в свою очередь зависеть от разработки стратегии и механизма обеспечения потенциала, в последующем это приведет к увеличению инвестиционных возможностей предприятия и формированию наиболее высоких инвестиционных потребностей.

Основная цель обеспечения финансово-инвестиционного потенциала - это оптимизация финансовых и инвестиционных потоков для реализации стратегических целей предприятия в области инвестиционной деятельности и получение максимально положительного финансового результата с учетом применения финансовых стратегий. В этой случае в роли объекта обеспечения финансово-инвестиционного потенциала необходимо рассмотреть не только совокупности финансово-инвестиционных ресурсов, но и возможность их использования с целью достижения эффективности, а также возможного эффекта, который достигается за счет оптимально-рационального использования данных ресурсов.

Обеспечение финансово-инвестиционного потенциала осуществляется в условиях финансово-инвестиционной стратегии, как составной части системы обеспечения и управления экономическим потенциалом предприятия в целом. Финансово-инвестиционная стратегия изучает закономерности развития финансово-инвестиционных отношений, формирует основные стратегические направления с учетом ориентации на поставленные задачи и цели инвестирования, осуществляет выбор источников, форм и видов финансирования для реализации стратегии, аргументирует формы и способы осуществления непрерывного развития, устойчивого роста в современных рыночных условиях. [17, с. 203].

Основные черты источников обеспечения финансово-инвестиционного потенциала промышленного предприятия: 1) трактовка смежных ресурсов с финансово-инвестиционными ресурсами предприятия; 2) материальной основой выступают денежные фонды; 3) логичной целью их использования является осуществление инвестиций; 4) характеризуются построением взаимосвязей между субъектами процесса формирования этих источников; 5) фондовый характер их формирования; 6) их формирование происходит как новая стадия цикла воспроизводства финансово-инвестиционного потенциала и общественного производства.

Необходимо отметить, что финансовые источники инвестиций фактически составляют источники финансово-инвестиционного потенциала, поскольку включают только финансовые фонды и потоки.

В Законе Украины «Об инвестиционной деятельности» источники инвестиций включают только финансовую форму инвестиционных ресурсов, а следовательно являются источниками инвестиционного потенциала: бюджетные ассигнования, благотворительные взносы, собственные, заемные и привлеченные средства инвестора (рис.1). [5]

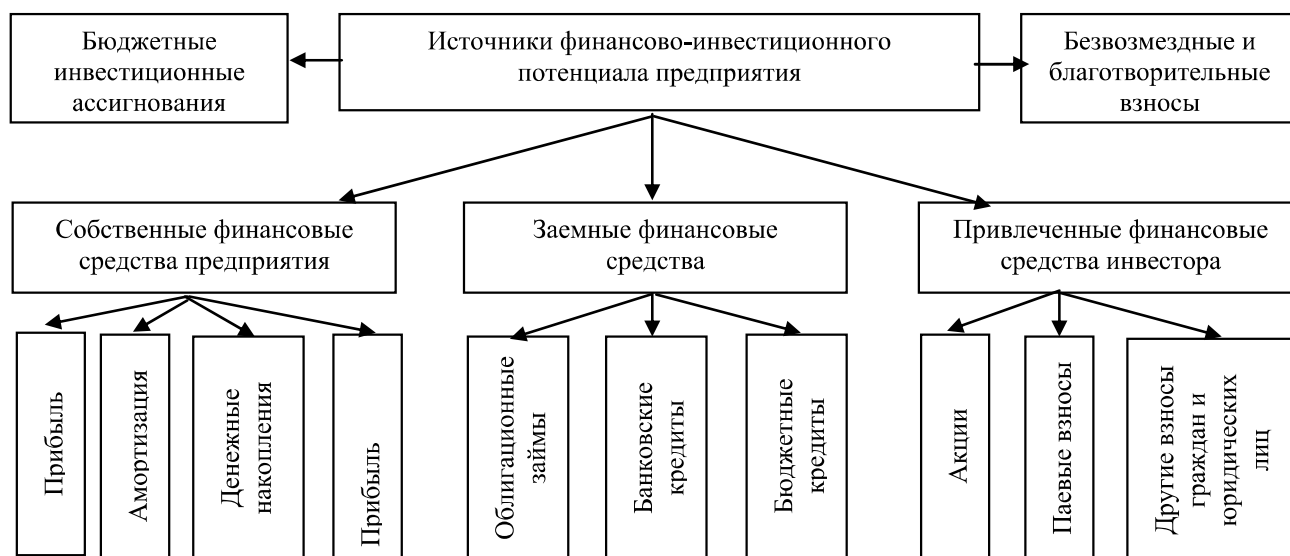


Рис.1. Источники обеспечения финансово-инвестиционного потенциала предприятия составлено на основе источников [5;13;21]

Поскольку инвестирование имеет циклический характер, то эффективное и постоянное функционирование финансово-инвестиционного потенциала невозможно без обеспечения процессов его развития. От начала до окончания развития предприятия характерны различные его составляющие превращаются друг в друга, в результате чего инвестиционный потенциал или растет, или уменьшается.

Основными факторами развития финансово-инвестиционного потенциала:

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ
ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

- 1) доходность, платежеспособность и финансовая устойчивость предприятия в долгосрочном периоде;
- 2) экономическое положение и нахождения предприятия в определенной фазе жизненного цикла;
- 3) объем и эффективность инвестиций, поскольку, чем больше объем инвестиций и высокий уровень их доходности, тем больше инвестиционный потенциал предприятия;
- 4) инвестиционная активность хозяйствующего субъекта, то есть деятельность предприятия по привлечению внутренних и внешних инвестиций и их эффективного использования;
- 5) способность предприятия эффективно использовать привлеченные в развитие предприятия инвестиции, возможность повышать их эффективность;
- 6) рост отдачи отношений собственности, увеличения прибыли предприятия и его работников, позволяет повысить качество человеческого капитала;
- 8) состояние и развитие внутренней и внешней инвестиционной среды. Чем она более благоприятная, тем больше предпосылок для роста инвестиционного потенциала предприятия. Инвестиционная среда характеризуется объемом и структурой мобилизованных и используемых потенциальных и реальных инвестиций из внутренних и внешних источников. [22; 23; 25]

Рассмотренные факторы развития финансово-инвестиционного потенциала предприятия влияют на него комплексно и взаимосвязано. Основной целью обеспечения финансово-инвестиционного потенциала предприятия является финансовое обеспечение потребностей предприятия в необходимых инвестиционных активах и оптимизации их по критерию эффективности результатов финансово-инвестиционной деятельности.

Эффективное обеспечение финансово-инвестиционного потенциала предприятия предполагает учет таких принципов:

1. Рассмотрение предприятия как открытой системы;
2. Учета базовых стратегий операционной деятельности предприятия;
3. Предпринимательский стиль стратегического управления;
4. Отражение инвестиционных преимуществ предприятия перед конкурентами;
5. Использование результатов технологического процесса в финансово-инвестиционной деятельности;
6. Ориентация на учет уровня рисков инвестирования при принятии стратегических решений;
7. Отражение критериев стратегически инвестиционного выбора.

Развитие потенциала отражает тенденции долгосрочной эффективности формирования финансово-инвестиционного потенциала. В свою очередь именно расширение объемов финансово-инвестиционного потенциала определяет его использование и структуру. Итак, развитие финансово-инвестиционного потенциала предприятия отражает не только его текущее состояние, но и перспективы развития предприятия с учетом влияния на него возможностей внешней среды, риска и угрозы инфляции.

Эффективное обеспечение финансово-инвестиционного потенциала зависит от многих критериев, а именно: инвестиционного поведения (опосредствующее выбор инвестиционных проектов, характер и риск принятия инвестиционных решений), инвестиционной активности (которая позволяет количественно оценить потребление финансово-инвестиционного потенциала в основной и оборотный капитал в расчете на одного работника и общих расходов на производство), инвестиционной привлекательности предприятия (отражает количественное изменение значений модифицированной рентабельности финансовых и инвестиционных ресурсов, финансовой, рентабельности, чистого капитала предприятия).

Так же обеспечение финансово-инвестиционного потенциала предполагает постоянное расширение инвестиционной деятельности предприятия. В результате увеличения объемов производства, обновления и качественного совершенствования производственного потенциала, необоротного капитала предприятия, повышение технологического уровня производства и его обслуживания, происходит рост экономического потенциала, способствует увеличению эффективности деятельности предприятия. Темпы роста финансово-инвестиционного потенциала зависят от использования собственных ресурсов предприятия и привлеченных инвестиций. Как любой процесс, обеспечение финансово-инвестиционного потенциала отражают определенные параметры, которые отражены на рисунке 2



Рис.2. Параметры обеспечения финансово-инвестиционного потенциала предприятия составлено на основе источников [12;15; 16; 21; 24; 25]

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Финансово-инвестиционная стратегия выступает в роли комплекса взаимосвязанных «стратегических решений, включающих выбор приоритетов и размеров использования потенциальных источников привлечения и использования финансовых средств» [17, с. 203].

Таким образом, финансово-инвестиционная стратегия – это целевая функция финансово-инвестиционной политики, необходимая для формирования и обеспечения привлечения финансово-инвестиционных ресурсов извне, эффективного их размещения с учетом приоритетных направлений инвестирования, определения методов, форм и направлений их использования [18, с. 22].

Финансово-инвестиционная стратегия разрабатывается на долгосрочный период развития и в последующем ведет к решению крупномасштабных задач по прогнозированию и регулированию финансовых и инвестиционных процессов с стратегическим уклоном. Стратегия подразумевает выбор эффективных вариантов развития предприятия, как на стадии активного формирования потенциала, так же и в период завершения функционирования. Данная стратегия должна разрабатываться на первоначальном этапе рассмотрения источников формирования предприятия, чтобы можно было обеспечить устойчивое развитие собственного предприятия на каждом этапе его функционирования, что в последующем обеспечит эффективное формирование капитала. [19; 21]

Финансово-инвестиционная стратегия дает возможность найти эффективные источники мобилизации финансовых ресурсов на каждом этапе деятельности предприятия и финансирование в инвестиционные проекты или инвестиционные программы (региональные). При этом необходимо обратить внимание на то что «выбор приоритета тех или иных форм инвестирования на разных этапах функционирования инвестора обусловлен рядом внутренних и внешних факторов». [20; с 36] Разработка направлений на инвестирование на каждом определенном этапе связана с разграничением соотношения различных форм и критериев, обусловленных отраслевыми особенностями предприятия.

Разработка стратегии обеспечения финансово-инвестиционного потенциала определенного предприятия предполагает наличие совокупности решений, устанавливающих способы накопления и аккумуляции, а так же использования финансово-инвестиционных ресурсов. Она позволяет определить наиболее выгодные источники обеспечения финансовых ресурсов на каждом этапе деятельности предприятия и направления инвестиционных вложений в наиболее выгодные финансово-инвестиционные объекты.

Разработка стратегии обеспечения финансово-инвестиционного потенциала должна создать стратегические условия равновесия между структурой производства, его масштабам, объемом привлеченных финансовых и инвестиционных ресурсов, и экологической безопасностью. Это приводит к тому, что следует просматривать все возможные варианты сочетание существующих источников финансирования и планируемых инвестиций, а так же вариации реализации программ, по диверсификации хозяйственной деятельности предприятия.

Разработка стратегии обеспечения потенциала состоит из нескольких взаимосвязанных и последовательных этапов: 1. Определение критериев по структуре и составу источников обеспечения финансово-инвестиционного потенциала; 2. Формирование вариантов стратегии обеспечения потенциала предприятия, состоящие из согласованных по масштабам и срокам мобилизуемых финансовых ресурсов и количественной потребности в них; 3. Сравнение разработанных вариантов стратегий за счет критериев отбора для целей предприятия; 4. Выбор одной из разработанной стратегии в качестве базовой и в качестве наиболее подходящей по требованиям.

Стратегия обеспечения финансово-инвестиционного потенциала должна способствовать привлечению стратегических инвесторов, приток инвестиций, развития регионального инвестиционного законодательства, формирования привлекательного инвестиционного климата, развития финансово-инвестиционной инфраструктуры предприятия.

В качестве главных направлений обеспечения и увеличения финансово-инвестиционного потенциала выступает: привлечение дополнительных источников обеспечения финансирования, необходимых для инвестирования. Что в свою очередь, приводит к анализу и стимулированию роста объемов обеспечения привлечения финансово-инвестиционных ресурсов из всевозможных источников (собственных ресурсов, средств бюджетов различных уровней, принадлежащих субъектам хозяйствования; средств населения в виде сбережений; привлеченных и заимствованных ресурсов). Для принятия решения использования способов и инструментов привлечения ресурсов, необходимо оценивать их доступность, уровень риска их использования, имеющиеся объемы, эффективное использование.

Механизм обеспечения финансово-инвестиционной стратегии промышленного предприятия – это комплексность финансово-инвестиционных средств, методов, инструментов и рычагов влияния на инвестиционную деятельность. Финансово-инвестиционная стратегия обеспечивает влияние на воспроизводственный процесс для создания новых производств, модернизации или же реперофилуирования действующих за счет совокупности источников формирования инвестиций, форм и методов, инструментов и рычагов влияния. Формирование механизма обеспечения финансово-инвестиционного потенциала должен включать нормативно-правовое, организационное, информационное, экономическое, техническое, инфраструктурное обеспечение, за счет учета потребностей отдельных отраслей, предприятий, объектов и государства в целом.

Механизм обеспечения подразумевает создание соответствующего координирующего органа, по вопросам разработки, анализа, реализации, мониторинга, выполнения, оценки эффективности полученных результатов в развитии предприятия за счет реализации стратегии. Итак, механизм реализации стратегии, включает в себя все виды ресурсов (финансовые, кредитные, инвестиционные), субъектов и объектов инвестирования, может стать одним из основных инструментов, с помощью которого будет происходить управление и влияние на воспроизводственный процесс, создавая условия для увеличения финансово инвестиционного потенциала. [8;10;9;12]

Вывод: Анализ исследования, что формирование источников финансово-инвестиционного потенциала происходит в процессе воспроизведения хозяйственной деятельности экономических субъектов хозяйствования. Рассмотрены особенности обеспечения источников финансово-инвестиционного потенциала, что дает возможность говорить о наличии определенных характерных особенностей этого потенциала, подтверждающие его совместимость с понятием "финансово-инвестиционные ресурсы".

Таким образом, источники обеспечения финансово-инвестиционного потенциала – это временно свободные денежные фонды и потоки, которые образуются в процессе взаимодействия субъектов воспроизводства финансово-инвестиционного потенциала экономики по поводу формирования финансовых ресурсов с целью их последующего инвестирования. Возможность формирования финансово-инвестиционного потенциала зависит от структуры капитала предприятия, достигнутого на предыдущей стадии его воспроизведения. Кроме того, еще одной особенностью обеспечения источников формирования финансово-инвестиционного потенциала является то, что во многом их объем определяется стоимостью их привлечения (стоимостью капитала).

Между всеми источниками формирования инвестиций как отечественных, так и зарубежных, прослеживается взаимозависимость и взаимообусловленность возможностей их использования в современных условиях интеграционных процессов, что приводит к обеспечению финансово-инвестиционного потенциала. Переход к рыночным условиям инвестирования связан с распределением функций государства и частного сектора экономики в финансовом и инвестиционном процессе, диверсификацией капитала, с доминированием частного инвестиционного капитала над государственным, ростом многообразия субъектов и объектов инвестирования, развития инвестиционного рынка и его институтов. Эти процессы объясняют движение в составе источников финансово-инвестиционного потенциала в направлении уменьшения доли бюджетных ассигнований, но при этом увеличением доли собственных ресурсов предприятия, частных инвестиций и заемных средств. Необходимо отметить, что только в комплексе все источники финансирования финансово-инвестиционной деятельности образуют интегрированную систему финансового обеспечения финансово-инвестиционного потенциала предприятий в Украине.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Смесова В. Сутність та класифікація джерел національного інвестиційного потенціалу / В. Смесова // Вісник THEU. – 2007. – № 2. – С. 57–63.
2. Ванькович Д. В. Аналіз фінансових джерел формування інвестиційних ресурсів в Україні / Д. В. Ванькович, Н. Б. Демчишак // Фінанси

України. – 2007. – № 7. – С. 72–84.

3. Феняк Л.А. Джерела формування інвестиційних ресурсів / Л.А. Феняк // Збірник наукових праць ВНАУ. – 2010. – № 36. – С. 134–139.
4. Котова М. В. Джерела інвестицій: історичний аспект, сучасна сутність / М.В. Котова // Труди ОПУ. – 2006. – № 1(25). – С. 254–257.
5. Про інвестиційну діяльність: Закон України від 18 вересня 1991 року № 561-ХІІ (зі змінами та доповненнями) [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=1560-12>
6. Офіційна веб-сторінка Державного комітету статистики України [Електронний ресурс]. – Режим доступу: www.ukrstat.gov.ua.
7. Бланк И.А. Финансовый менеджмент: учебный курс / И.А. Бланк. – 2-е изд., перераб. и доп. – К.: Эльга: Ника-Центр, 2004. – 656 с.
8. Єгоров А.І. Формування і реалізація інвестиційного потенціалу в перехідній економіці на основі фіскального регулювання [Текст]: автореф. дис... к. е. н. / А.І. Єгоров; [Харк. нац. ун-т ім. В.Н.Каразіна]. – Х., 2002. – 18 с.
9. Осецький В.Л. Інвестиції та інновації: проблеми теорії і практики: монографія / В.Л. Осецький. – К.: ІАЕ УААН, 2003. – 412 с.
10. Пересада А.А. Інвестування: навч. посібник / А.А. Пересада. – К.: КНЕУ, 2004. – 250 с.
11. Просяник В.М. Інвестиційні ресурси: теоретичний та прикладний аналіз: громадсько-політична література / В.М. Просяник. – Х.: Гриф, 2001. – 80 с.
12. Туріяньська М.М. Концептуальні засади формування джерел інвестиційних ресурсів України [Текст]: автореф. дис... д-ра екон. наук: 08.01.01 / М.М. Туріяньська; [Донецький національний ун-т]. – Донецьк, 2006. – 33 с.
13. Левандівський О.Т. Джерела формування ресурсів у фінансуванні інвестиційних проектів [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.nbuv.gov.ua/portal/Soc_gum/aprer/2008_4_1/10.pdf
14. Кейнс Дж. Общая теория занятости, процента и денег / Дж. Кейнс. – М.: Экономика, 1978. – 347 с.
15. Шарп У. Инвестиции / У. Шарп, Г. Плександер, Д. Бейли: пер. с англ. – М.: ИНФРАМ. – 1997. – 1024 с.
16. Толстолесова Л.А. Финансово-инвестиционный потенциал сырьевых регионов: теория и практика. СПб.: Изд-во Политехн. ун-та, 2011. 284 с.
17. Теслинов А.Г. Стратегии бизнеса: аналитический справочник / Под ред. акад. РАЕН, д.э.н. Г.Б. Клейнера. М.: КОНЭСКО, 1998. 444 с.
18. Толстолесова Л.А. Финансово-инвестиционная стратегия развития сырьевых регионов. Тюмень: Экспресс, 2011. 212 с.
19. Орлов В.П. Исползовать сырьевой фактор экономического роста// Минеральные ресурсы России. Экономика и управление. 2005. № 2. С. 3-6.
20. Инвестиции: Учебник / Под ред. В.В. Ковалева, В.В. Иванова, В.А. Лялина. М.: ТК Велби, 2003. 440 с.
21. Інвестування: Навч. посіб. / В.М. Гриньова, В.О. Коюда, Т.І. Лепейко, О.П. Коюда; За заг. ред. Гриньової. – 2-ге вид., доопр. і доп. – Х.: Інжек, 2005. – 664 с.
22. Єфименко Н.А. Формування інвестиційного потенціалу на підприємствах машинобудівного комплексу // Інвестиції: практика та досвід. – 2007. – № 9. – С. 17–21.
23. Керш Стивен Р. Дорожня карта бізнес-інвестора: Як підвищити вартість компанії за рахунок ефективних інвестицій. Керівництво менеджера / Пер. з англ.; За наук. ред. Є.Є. Козлова. – Дніпропетровськ: Баланс Бізнес Букс, 2006. – 240 с.
24. Краснокутська Н.С. Потенціал підприємства: формування та оцінка: Навч. посібник. – К.: ЦНЛ, 2005. – 352 с.
25. Ястремська О.М. Інвестиційна діяльність промислових підприємств. – Х.: Інжек, 2004. – 486 с.

ПОРІВНЯЛЬНИЙ АНАЛІЗ МЕХАНІЗМІВ МІГРАЦІЙНОЇ ПОЛІТИКИ КРАЇН ЄВРОПЕЙСЬКОГО СОЮЗУ ТА УКРАЇНИ

Трегубов О.С., к.е.н., доцент, доцент кафедри економіки підприємства Донецького національного університету (Україна)

Слоква М.Г., к.е.н., доцент кафедри світового господарства та міжнародної економічної інтеграції Українського державного університету фінансів та міжнародної торгівлі (Україна)

Трегубов О.С., Слоква М.Г. Порівняльний аналіз механізмів міграційної політики країн Європейського Союзу та України

У статті проведено порівняльний аналіз регулятивно-захисної політики ринку праці, систем організаційно-інституційних та економічних заходів щодо функцій та компетенції органів з питань міграції країн Європейського Союзу. Вивчено загальні форми і певні особливості міграційного законодавства, механізм встановлення квот щодо кількості іноземних робітників на національному ринку праці країн ЄС та основні заходи управління міграційними процесами країнами призначення, походження та транзиту в умовах економічної кризи. Визначено напрями співробітництва між Україною та країнами-членами ЄС у сфері трудової міграції та боротьби з нелегальною міграцією.

Ключові слова: міжнародна трудова міграція, міграційний політика, міграційний потік, імміграція, еміграція, ринок праці, Європейський Союз.

Трегубов А.С., Слоква М.Г. Сравнительный анализ механизмов миграционной политики стран Европейского Союза и Украины

В статье проведен сравнительный анализ регулятивно-защитной политики на рынке труда, систем организационно-институциональных и экономических мер относительно функций и компетенции органов по вопросам миграции стран Европейского Союза. Изучены общие формы и определенные особенности миграционного законодательства, механизм установления квот по количеству иностранных рабочих на национальном рынке труда стран ЕС и основные мероприятия по управлению миграционными процессами странами назначения, происхождения и транзита в условиях экономического кризиса. Определены направления сотрудничества между Украиной и странами-членами ЕС в сфере трудовой миграции и борьбы с нелегальной миграцией.

Ключевые слова: международная трудовая миграция, миграционная политика, миграционный поток, иммиграция, эмиграция, рынок труда, Европейский Союз.

Tregubov A., Slokva M. Comparative analysis of the mechanisms of migration policy in the European Union and Ukraine

The article provides a comparative analysis of regulatory and protective labor market policies, systems, organizational and institutional and economic measures regarding the functions and powers of the Migration of the European Union. We have studied the general shape and specific features of migration legislation, the mechanism of setting quotas on the number of foreign workers in the national labor market of the EU and the main activities on the management of migration processes in the country of destination, origin and transit in the context of the economic crisis. There have been established directions of cooperation between Ukraine and the EU Member States in the field of labor migration and combating illegal migration.

Keywords: international labor migration, migration policy, migration flows, immigration, emigration, the labor market, the European Union.

Сьогодні домінуючою тенденцією еволюції міжнародних економічних відносин стає глобалізація, одним з важливих проявів якої виступає міжнародна міграція робочої сили. Істотне зростання планетарних масштабів міграційних процесів, залучення до них значних обсягів трудових ресурсів актуалізує дослідження міжнародної міграції робочої сили як однієї з основних форм світових господарських зв'язків та її впливу на світове господарство. Сучасні міжнародні економічні відносини характеризуються значним посиленням взаємозалежності як окремих країн у регіонах, так і регіонів між собою.

Істотне зростання масштабів міграційних процесів в Україні робить надзвичайно важливим її дослідження як явища, що має суттєвий вплив на розвиток економіки, соціальної сфери, демографії та інших сторін суспільного життя, а тому потребує адекватного